



患者さんから 「**自費治療**でお願いします」 と言われる**成功歯科医**の 事例レポートを**無料プレゼント!!**



今なら 「患者さんの不満アンケート」
も同梱します。

歯科医だったら耳が痛くなる情報です!
でも、間違いなく医院経営に役立つ情報です!
他院の「声にならないクレーム」を知れば、同じ鉄を踏まなくて済みます。成功経営の第一歩。患者さんの不満を掌握しませんか?

アンケート内容抜粋

- 本当はセラミックの被せ物が良かったのに、とある歯医者がこちらの要望を一切聞かずに銀歯を被せてきた。
- インプラントは高額だと聞いていたのでブリッジを希望したら、価格のことは一切言わずにブリッジのデメリットとインプラントのメリットの話を延々とされた。その日は説明だけ聞いて帰り、その歯科医院には二度と行かなかった。
- 何も聞かずに「金」を被せられていました。今どき前歯に「金色」の被せ物をする歯医者さんてありますか? 速攻で違う歯医者に行き白色のセラミックに変えてもらいました。

資料請求の方法

1. メール miracle@chuo4618.com
2. 電話 **03-6421-2195** (営業時間 9時~18時)
3. FAX 下記のフォームにご記入の上FAXして下さい。

FAX用資料請求フォーム ▼03-6421-2861▼			
医院名	フリガナ	TEL	() -
		FAX	() -
所在地	〒		
ご氏名	フリガナ	お役職	
メール	@		

株式会社 **miracle**
<https://miracle-smile.co.jp/>

〒152-0033
東京都目黒区大岡山1丁目35番22号 ニッカンビル2階
TEL : 03-6421-2195 FAX : 03-6421-2861

保存版



歯科専門 総合広告情報誌

歯科トレンドNOW!!

第5号

vol.5 / 2019年11月29日発行

歯科業界の動向を

いちやくキャッチ!!

歯科デジタル化特集 (デジタル対応技工所/最新デジタル機器等)

集患方法・自費率向上方法・歯科医療機器・歯科用ソフトウェア・デジタルサイネージ
キャビネット・電話転送・サプリメント・求人・美容・コンテンツ・キャビネット・その他

